

TOPICS

～より良い品を より安く～
靴のヒラキは挑戦します！

ヒラキ姫路店が『靴とお菓子の店』に なってリニューアルオープン!!



本年8月、姫路店は靴とお菓子に特化した店舗として生まれ変わりました。

1階は、各種メディアで紹介された話題となった「おかし館」が登場し、全国の即席麺が勢揃いの「ら～めん館」等も同時にオープンしました。

2階靴売場は、ヒラキならではのバラエティ豊かなラインナップとなっており、衣料等ヒラキオリジナル商品の販売も展開するなど、地元の方だけでなく、広域からもご来店頂けるアミューズメント的な賑わい溢れる店舗を実現しました。

2023年秋冬 新商品



マイクロファイバー毛布
¥680 (税込¥748)

肌ざわりなめらかな超極細繊維を使用。丸洗いできるからいつでも清潔!



レディースビットローファー
¥780 (税込¥858)

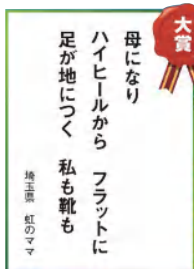
昨秋発売以来の大人気商品! 驚くほどやわらかい履き心地と豊富な6色カラー展開!



フリースジップジャケット
Ladies' & Men's
¥780 (税込¥858)
Kids' & Junior
¥580 (税込¥638)

お手入れ簡単なボアフリース素材のあったかジャケット

靴への感謝の気持ちを短冊に ヒラキ靴短冊大賞作品発表!



新型コロナウイルス感染拡大防止の為、2020年より靴まつり関連行事を中止しておりましたが、今年は第14回目を実施することができました。全国からたくさんの方の作品をご応募いただき、ありがとうございました。

厳正なる審査の結果、大賞1作品、優秀賞10作品、入選100作品を選出させていただき、当社ホームページ上にて、公開しております。

これからもヒラキはお客様それぞれの靴への想いを大切に、靴作りを続けてまいります。

株主メモ

事業年度	毎年4月1日から翌年3月31日まで		
定時株主総会	毎年6月		
基準日	定時株主総会 期末配当	毎年3月31日	毎年3月31日
	中間配当	毎年9月30日	
	株主優待	毎年3月31日	
単元株式数	100株		
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社		
郵便物送付先 (電話照会先)	〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社証券代行部 電話 0120-782-031 (フリーダイヤル) 受付時間 9:00~17:00 (土・日・祝日、12/31~1/3を除く)		

取次事務は三井住友信託銀行株式会社の本店および全国各支店(コンサルティングオフィス・コンサルプラザを除く)で行っております。

■住所変更、単元未満株式買取のお申し出について

株主様の口座のある証券会社にお申出ください。なお、証券会社に口座がないため特別口座が開設されました株主様は、特別口座の口座管理機関である三井住友信託銀行株式会社にお申出ください。

■未払配当金の支払いについて

株主名簿管理人である三井住友信託銀行株式会社にお申出ください。

株主優待特典のお知らせ

2023年3月31日の当社株主名簿に記載された単元株式数(100株)以上の株式を保有する株主様に対し、当社お買物券(税込2,000円相当)を2023年8月に贈呈いたしました。
※当社お買物券は当社通信販売、または当社店舗にて使用できます。

ヒラキのホームページでは、IRニュースやプレスリリースほか、会社情報など、株主・投資家の皆様に役立つ情報を定期的に更新、掲載しております。
また、ヒラキ通信販売サイトへもリンクしておりますので、どうぞお気軽にアクセスしてみてください。

 <https://company.hiraki.co.jp/>



ヒラキ株式会社

[本誌に関するお問い合わせ先:総務部]
〒651-2494 神戸市西区岩岡町野中宇福吉556
☎ 078-967-1065

当株主通信は環境に配慮した再生紙、
およびインクを使用しております。
また、読みやすいUDフォントを使用しております。



「驚き」「楽しさ」「満足感」をめざして。

我が家の 定番スニーカー



JOG軽

Kids' & Junior ¥780 (税込¥858)

Ladies' & Men's ¥980 (税込¥1,078)

第47期
中間期

HIRAKI COMPANY REPORT

株主通信

2023年4月1日~2023年9月30日

ヒラキ株式会社

株主の皆様へ



株主の皆様におかれましては、平素より格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、当社第47期第2四半期連結累計期間（2023年4月1日から2023年9月30日まで）が終了しましたので、決算および事業の概況についてご報告申し上げます。

今後ともご期待にお応えできるよう、当社の基本方針である「長期安定的な企業価値の向上」を目指してまいりますので、なお一層のご支援、ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

2023年12月

代表取締役会長 兼 社長執行役員
伊原 英二

連結（第2四半期累計）

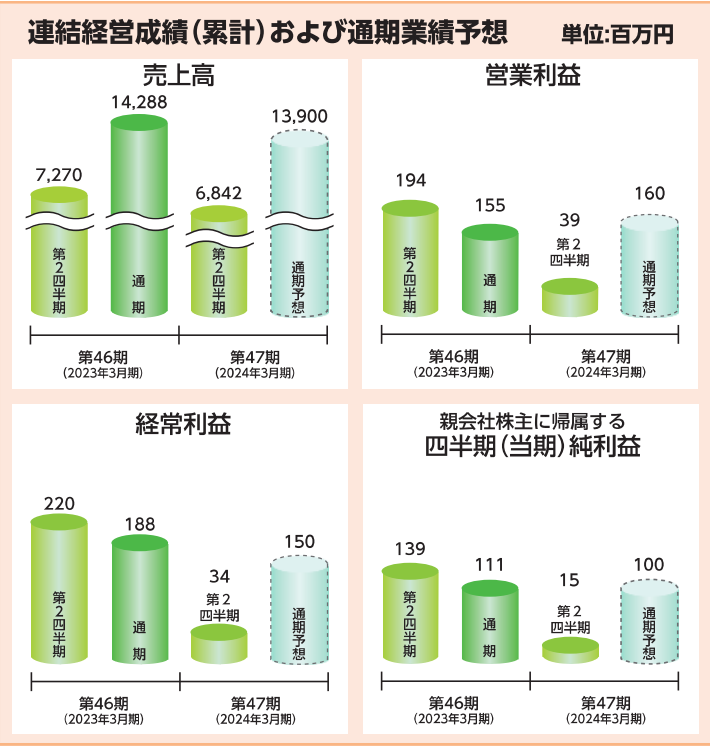
売上高	6,842百万円 (前年同四半期比 5.9%減)
営業利益	39百万円 (前年同四半期比 79.5%減)
経常利益	34百万円 (前年同四半期比 84.4%減)
親会社株主に帰属する 四半期純利益	15百万円 (前年同四半期比 89.2%減)
1株当たり 四半期純利益	3円08銭 (前年同四半期比 25円52銭減)
中間配当	10円 (前年中間配当は 10円)

事業の概況

当第2四半期連結累計期間におけるわが国経済は、新型コロナウイルス感染症が5類へ移行されるなど移動制限の緩和等により経済活動の正常化が進む一方、円安の進行や長期化するウクライナ情勢を背景とした資源価格の高騰などにより景気の先行きは依然として不透明な状況が続いております。

このような経営環境の下、当社グループは、2021年度～2023年度を計画期間とする中期経営計画において、2023年度の経営方針を「原点経営の推進」とし、事業の中核であるオリジナル商品をさらに磨き上げることにより、通信販売・店舗販売・卸販売各事業を通して、お客様に「驚き」「楽しさ」「満足感」を提供すべく事業展開を推し進めてまいりました。

具体的には、「3年分の夏を取り戻そう」と銘打ってサンダルを応援価格にて販売したほか、商品面では、低価格の販売促進商品「ビットローファー」や「新JOG軽」、衣料関連商品を投入しました。店舗販売事業では集客増に寄与したものの、中核事業である通信販売事業の売上高が前年同期を下回った結果、当第2四半期連結累計期間における連結売上高は、68億42百万円（前年同期比5.9%減）、営業利益は39百万円（前年同期比79.5%減）、経常利益は34百万円（前年同期比84.4%減）、親会社株主に帰属する四半期純利益は15百万円（前年同期比89.2%減）となりました。



事業のセグメント別概況

通信販売事業

■テレビCM・インフルエンサーによるPR投稿のほか、靴祭りキャンペーン等を実施し、新規顧客の獲得および既存顧客のリピート拡充に努めてまいりました。しかしながら、価格改定が寄与し購入単価は微増したものの、物価高による実質賃金の低下といった外部環境の変化の中で、商品の価値を魅力的かつ効果的に表現することが十分にできなかったことも影響し、受注件数が前年同期を下回りました。

この結果、売上高は33億99百万円（前年同期比14.3%減）となりました。利益面は、売上総利益率は前年同期並みを確保し販管費の削減を図りましたが、減取によりセグメント利益は1億70百万円（前年同期比48.7%減）となりました。

店舗販売事業

■新型コロナウイルス感染症の5類移行ならびに昨年11月に岩岡本店、本年8月に姫路店でオープンした「おかし館」効果により、来店客数は第2四半期も増加基調で推移しました。靴の売上高は、7月にオープンした「リノアス/八尾店」等靴専門店の堅調な売上伸長により、オリジナル商品・国内商品ともに前年同期を上回りました。また、来店客数の増加が衣料・食品部門等へも波及し、前年同期を上回る売上高を確保しました。

この結果、売上高は33億22百万円（前年同期比5.5%増）となりました。利益面は、人件費等の増加による販管費増を増収によりカバーし、69百万円（前年同期比3.2%増）となりました。

卸販売事業

■大卸しおよび新規取引先の受注は堅調に推移した一方で、主力取引先における大口スポット受注の減少が影響し、売上高は1億20百万円（前年同期比20.7%減）となりました。利益面は、売上総利益率の改善により、セグメント損失は2百万円（前年同期は損失11百万円）と縮小しました。

事業別構成比
連結売上高
第2四半期(累計)
6,842百万円

事業	売上高 (百万円)	構成比 (%)
通信販売事業	3,399	49.7%
店舗販売事業	3,322	48.5%
卸販売事業	120	1.8%

中期事業戦略

基本戦略

オリジナル商品を軸とした事業をさらに磨き上げるとともに、新しい事業領域にもチャレンジする。

通信販売事業

- ◆機能性のあるオンリーワン商品の開発
- ◆開発～販売までのリードタイムの短縮

店舗販売事業

- ◆総合店の再構築に向けた集客力のアップ
- ◆靴専門店のチェーン展開に向けたビジネスモデルの確立

卸販売事業

- ◆他業態を含む大口取引先の開拓
- ◆小売店向け販売「大卸し」のEC受注比率アップ

